

Presentaciones Efectivas



¿Que vamos a
hacer en este
espacio?



Piensa en estas 4 preguntas antes de preparar un pitch

¿Qué vas a decir?

¿A quien se lo vas a decir?

¿Cómo lo vas a decir?

¿En cuanto tiempo lo vas a decir?



Ice Breaker



Competencias importantes en el equipo

Comercial

Comunicación

Técnica



10 TIPS PARA TU PITCH

Innóvate EPM

1. Muestra tu personalidad

2. Varía el tono de tu voz

3. No leas

10. Prepárate bien

9. Concéntrate en lo importante

8. Sé puntual



4. Expresa con tu cuerpo

5. Habla de forma pausada

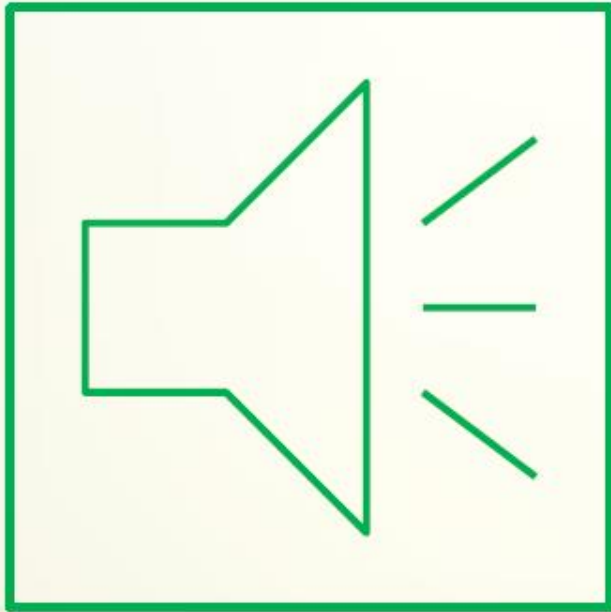
7. Apóyate en el prototipo

6. Mira a los ojos



Actividad

Pasos para comunicar una idea



Escucha atentamente el audio e
identifica los pasos que
componen este pitch



LANZA TU IDEA

1. Afirmación o pregunta
de alto impacto

2. Quién eres

7. Invita a la acción

6. Que diferencia
tu proyecto

Pitch
your idea



3. Problema o necesidad

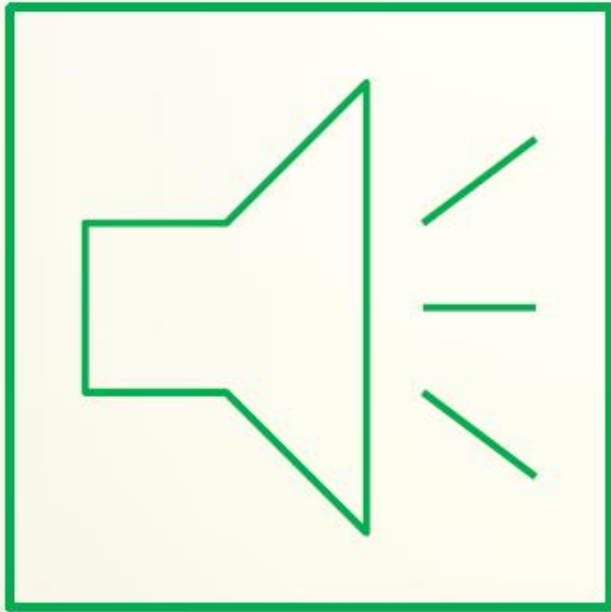
5. Beneficio

4. Solución



Actividad

Conectar los pasos



Escucha nuevamente el audio e
identifica los conectores que
componen este pitch



LANZA TU IDEA

1. Afirmación o pregunta
de alto impacto

hola

2. Quién eres

7. Invita a la acción

te espero

6. Que diferencia
tu proyecto

lo que hago

Pitch
your idea



pero

3. Problema o necesidad

a través

5. Beneficio

para

4. Solución



Actividad

¿Juego de roles?



Posible
usuario o cliente



Experto técnico



Inversionista



Actividad

Innóvate EPM

¿Juego de roles?



Posible
usuario o cliente



Experto técnico



Inversionista



Otras metodologías para construir
y presentar exitosamente un pitch



Storytelling

