

Agenda

1

2

3

Lo que debes saber sobre Afinia

Plan Anual de contratación EPM

Algunos TIPS para contratar con EPM





Una filial inspirada en la gente y para la gente

Con la llegada de la filial Afinia, el Grupo EPM atenderá el 35% del mercado nacional



\$ 8

billones

Inversión en los primeros 10 años

En los primeros 5 años se invertirán \$4 billones

en infraestructura eléctrica (subestaciones y líneas, redes de distribución, aseguramiento de la red), Tecnología de la Información, Tecnología de la Operación y otros.

1.567.233

Usuarios Dic de 2019 6 millones

habitantes

70.903 km²

Área geográfica atendida

1.044

Personal vinculado

^{*}Municipios del Magdalena atendidos: Algarrobo, Ariguaní, Chibolo, Ciénaga, El Banco, Guamal, Nueva Granada, Pijiño del Carmen, Sábanas de San Ángel, San Sebastián de Buenavista, San Zenón, Santa Ana, Santa Bárbara de Pinto.

¿Cómo lo lograremos?

Con una gestión que busca

Implementar

Estrategias comerciales flexibles

- •Acceso y comprabilidad (Energía prepago, Paga a tu medida).
- Fortalecimiento del proceso de lectura, facturación y repartición.
- Ampliación de puntos de recaudo.
- Fortalecer la atención al cliente en los diferentes canales: presencial, escrito, virtual y telefónico.

10 mil

Puntos adicionales de recaudo para el año 2021 *Hoy se tienen 3.400

191.580

Meta de clientes con Energía recargable para el año 2025

Fortalecer la gestion técnica

- Modernización, ampliación y renovación de la red y del sistema en general.
- •Operación y mantenimiento. correctivo, preventivo y predictivo del sistema.
- •Adecuación de la red para mejorar la calidad del servicio y la gestión de la energía.



el talento humano

- Posicionamiento de la marca en el corazón de nuestra gente (pasión y compromiso).
- ADN de Grupo Empresarial en nuestras prácticas.
- •Liderazgo de puertas abiertas
- •Comunicación abierta, oportuna y honesta.
- Capacitación y desarrollo del talento humano.
- •Generación de empleo.
- Respeto por los derechos laborales.

Construir

relaciones de confianza

- Relacionamiento con nuestros grupos de interés.
- Diálogo cercano, transparente y respetuoso.
- Relación de mutuo beneficio.
- Corresponsabilidad en el desarrollo de la región.



Fortalecer la gestión técnica

*Número de usuarios aprox. 1.567.233

en la región Caribe

Puntos clave del Plan de inversiones Bolívar ^{Cesar} Córdoba Sucre Magdalena

45% 16% 26% 11% 2%

*Porcentaje de inversión por departamento en los primeros 5 años en Infraestructura eléctrica (subestaciones y líneas, redes de distribución, aseguramiento de la red)

1

Atender el crecimiento de la demanda y mejorar la confiabilidad y calidad del servicio

Ampliaremos el Sistema de Transmisión regional (STR) y del Sistema de Distribución local (SDL) para que el sistema mejore su capacidad y así evitar sobrecargas que generan la interrupción del servicio. También se instalarán postes, transformadores y redes.



10

subestaciones (5 STR – 5 SDL)

142

Nuevos circuitos de distribución para reforzar el sistema

44

nuevos transformadores de potencia



Disminuir la vulnerabilidad del sistema

Se cambiarán las redes y acometidas y se instalará Sistemas de medición Centralizada y se con el fin de evitar el fraude y mejorar la seguridad de las personas e infraestructura.



3.846 Km.

de red secundaria

13.809

transformadores de Distribución



Renovación del sistema

Cambio de elementos del sistema que se encuentran deteriorados y obsoletos. **Así serán las reposiciones:**



12

Transformadores de potencia

1953

Transformadores de distribución

1.640 Km.

de red de media tensión

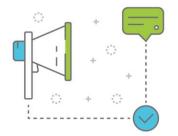


Para Afinia es importante que estés en nuestra contratación y ejecución del plan de inversiones.



Tiempo de registro: hasta 5 días hábiles





Invitamos a nuestros proveedores a visitar periódicamente la página web de AFINIA en el que se publicará el plan de inversiones, invitándolos a conocer y participar en los diferentes procesos de contratación.



Gracias





Plan anual de contratación

Es el resultado de las necesidades de bienes y servicios que surgen de la ejecución de los procesos, de las iniciativas, de los proyectos y, en general, de las actividades que son la razón de ser de cada dependencia.

Distribución por VP

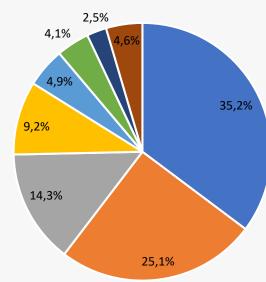
Vicepresidencia	Planes	Presupuesto Millones COP sin IVA
VPE Proyectos e Ingeniería	214	\$ 519.379
VP T&D Energía	214	\$ 370.419
VP Agua y Saneamiento	182	\$ 210.531
VP Suministros y Serv Comp	157	\$ 136.141
VPE Nuevos Negocios, Inn y Te	c 59	\$ 72.760
VP Generación Energía	201	\$ 60.961
VP Comercial	21	\$ 36.398
VP Riesgos	16	\$ 19.449
VP Gas	61	\$ 17.093
VP Comunicación y Rel Corp	14	\$ 15.581
VP Talento Humano y Dllo Org	12	\$ 8.285
VPE Finanzas e Inversiones	13	\$ 3.348
VP Estrategia y Planeación	2	\$ 1.824
VP Auditoría Corporativa	1	\$ 1.650
	Total 1167	\$ 1.473.819

Inclúye/compras operativas. No incluye contrataciones principales PH-Ituango. Está pendiente la aprobación definitiva del presupuesto, y una revisión a profundidad.

Participación en Valor

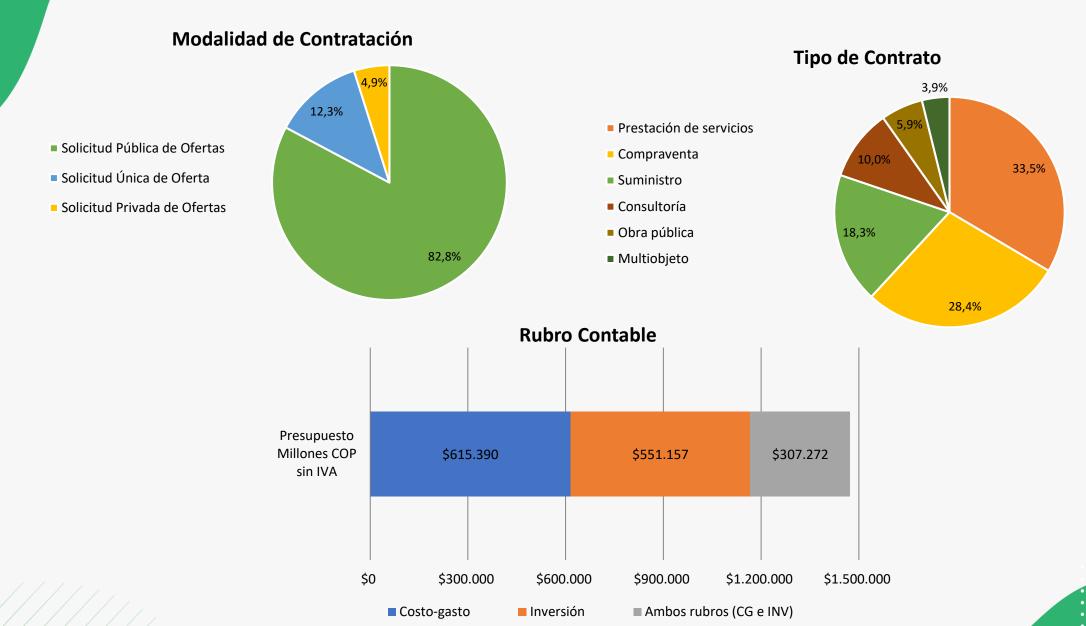


Otras VP



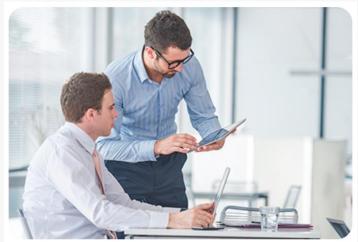
V

Plan anual de contratación



Consulta en el siguiente link el plan de contratación de EPM





https://www.epm.com.co/site/proveedoresycontratistas/proveedores-y-contratistas/contratación/plan-anual-de-contratación



¿Que debo conocer sobre la contratación en EPM?



Las normas que nos rigen

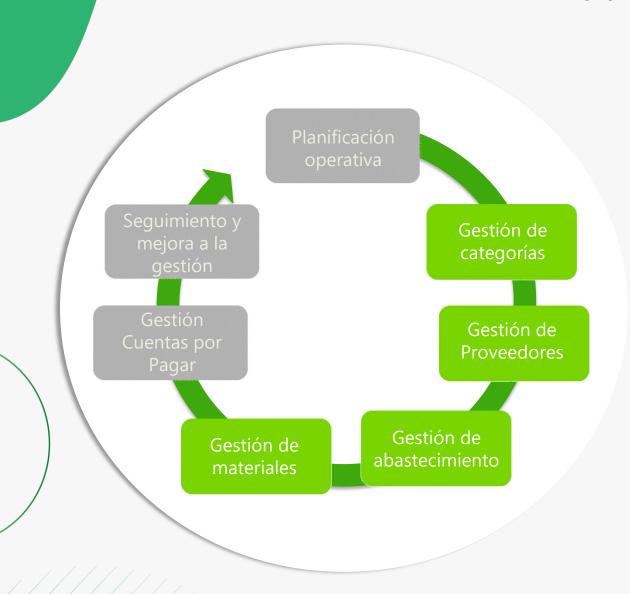
RÉGIMEN JURÍDICO CONTRACTUAL

La contratación de EPM se rige por las normas del derecho privado nacional e internacional, las disposiciones de las leyes 142 y 143 de 1994, 689 de 2001, el régimen de inhabilidades e incompatibilidades, y por las demás disposiciones normativas especiales que le sean aplicables, así como las normas que las modifiquen, adicionen o sustituyan.

En los contratos financiados por los organismos multilaterales de crédito o por la banca comercial internacional y los que se celebren con personas extranjeras de derecho público u organismos internacionales de cooperación, asistencia o ayuda, podrán incluirse las previsiones y particularidades contempladas en los reglamentos de tales entidades que no sean contrarias a la Constitución o a la ley.



Procesos y procedimientos



Macroproceso Suministro de Bienes y Servicios

Objetivo: Suministrar los bienes y/o servicios que requiere la organización en las mejores condiciones de calidad, cantidad, oportunidad y precio, con el fin de alcanzar la consolidación de sus negocios en el mercado, y de esta manera, incrementar el valor para los grupos de interés.

Alcance: Inicia con la planificación operativa y termina con el seguimiento y mejora a la gestión.

Registro de Proveedores

Auto - registrarte como proveedor del Grupo EPM en Ariba es muy ¡fácil!









Paso 1

Creación de la cuenta en la Red de Proveedores en ARIBA

Paso 2

Diligenciar el formulario del Grupo EPM

Paso 3

Recibir confirmación de la aprobación de su Registro

Registro de Proveedores

- El registro es gratuito
- Puedes actualizar tu información tantas veces como sea necesario
- Es solo UN registro para EPM, filiales nacionales de energía, Emvarias y Guatemala
- Cuentas con canales de atención, tutoriales e instructivos para orientarte en este proceso



Sistemas de información

Ariba

Te Cuento

Portal del Pagos

Registro de proveedores

RFI / RFP

Administración de Contratos

Eventos / Proyectos

Publicación de procesos de compra operativa

Publicación de procesos de compra estándar y especializada

Publicación de procesos en fase de planeación

Estados de cuenta, Pagos en trámite, pagos efectuados, comprobantes de pago, certificados de retención. evaluación de desempeño



Gracias