



epm[®]

PROGRAMA PÓLIZA MATRIZ 2021-2022

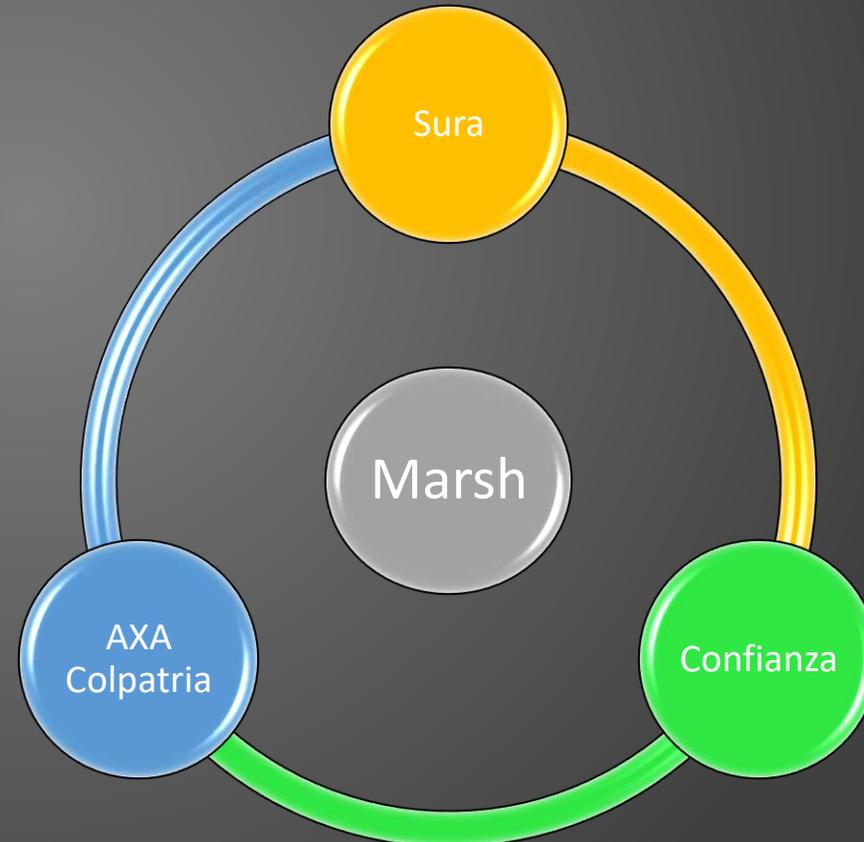
** Información a cierre 2020*



1. Qué es el Programa Póliza Matriz?

Esquema en el cual el EPM selecciona mediante solicitud pública de ofertas, con la asesoría de un corredor de seguros igualmente seleccionado mediante solicitud pública de ofertas, un grupo de aseguradoras de primera línea (mínimo 3 máximo 4) que acojan las condiciones técnicas definidas por EPM y con las cuales se pactan tasas unificadas para una vigencia anual del programa.

Mediante el programa, Las empresas del Grupo en Colombia, transfieren a las aseguradoras que lo conforman, los riesgos de incumplimiento y daños a terceros a los que se pueden encontrar expuestas como contratantes, en relación con los perjuicios que sus contratistas le puedan causar por la inejecución o ejecución defectuosa de los contratos celebrados.



2. Qué beneficios trae al Grupo?



- Un clausulado a la medida de las necesidades del Grupo EPM
- Mejor cobertura técnica.
- La empresa contratante es el cliente de la aseguradora.
- La prima sigue a cargo del contratista, quien recibe la póliza una vez la paga.
- Reglas claras para manejo de los siniestros.
- Tasas competitivas-Normalmente más bajas que las tasas de mercado.
- Equidad para los contratistas: las condiciones unificadas operan para todos los contratistas
- No hay riesgo de cartera, recepción de pólizas falsas o no pagadas.
- Reducción de los tiempos del proceso relacionados con las pólizas (ANS's 6 días hábiles)

3. Beneficios comparativos del programa



	Con Póliza Matriz	Sin póliza matriz
Cliente de la aseguradora	Empresa del Grupo EPM.	El contratista
Condiciones técnicas	Condiciones particulares del Programa que priman sobre las condiciones generales de la aseguradora	Aplican condiciones generales de la aseguradora
Seriedad de la oferta	Punitivo o sancionatorio	Indemnizatorio
Cumplimiento	<ul style="list-style-type: none">• Cubre medidas de apremio provisionales y cláusula penal• Restablecimiento de valor asegurado• Amparos Automáticos: adición del valor asegurado, extensión automática de cobertura.• Errores y omisiones en la expedición de certificado de seguros.• No se revocará por ninguna causal.• Dentro del concepto de obligaciones laborales se entenderán los pagos de salarios, prestaciones sociales y vacaciones al personal utilizado para ejecutar el contrato asegurado.	<ul style="list-style-type: none">• Excluye medidas de apremio provisionales y cláusula penal.• Normalmente no tienen extensión automática de cobertura.• Aplica revocación unilateral (normalmente por falta de pago de prima).• No ampara errores y omisiones en expedición de certificados de seguros.• Solo ampara empleados del contratista.

3. Beneficios comparativos del programa



	Con Póliza Matriz	Sin póliza matriz
Tasas	Unificadas Condiciones predeterminadas Igualdad a todos los contratistas	Dependen del cliente y del objeto contractual. Representa dificultades o mayores costos para contratistas pequeños. No es equitativo entre contratistas. La prima se convierte en una variable diferenciadora en las ofertas.
Seriedad oferta	0.10% (única)	De 0.10% a 0.18%
Cumplimiento	0.26% (anual a prorrata)	De 0.30% a 0.50%
Anticipo/pago anticipado	0.26% (anual a prorrata)	De 0.30% a 0.50%
Poscontractuales	0.26% (anual a prorrata)	De 0.30% a 0.50%
Salarios y prestaciones	0.24% (anual a prorrata)	De 0.30% a 0.50%
RCE	0.27% (anual a prorrata)	De 0.30% a 0.50%
Tiempos del proceso asociados a las garantías	ANS's prefijados, no se requiere revisión de las pólizas.	No se tienen ANS's Revisión y aprobación de las garantías y seguros por parte del área jurídica
Remuneración del corredor de seguros	Se pacta remuneración por honorarios. No impacta el valor de la prima La asume la empresa contratante (valor conocido).	Comisión por cada póliza Se suma al valor de la prima La asume el contratista y la transfiere al contratante (valor desconocido)

Programa Póliza Matriz de cumplimiento y RCE



Datos del programa 2021



- Se han expedido mensualmente entre 700 y 850 documentos.
- Aproximadamente el 50% de la expedición (primas y número de documentos) es para EPM, seguidos de CENS y ESSA.



- ANS con la aseguradora: 6 días hábiles para dar respuesta una vez la aseguradora tenga toda la información necesaria. Cumplimiento del ANS 100%.



La mayoría de las quejas referidas a demoras para la entrega de las garantías se explican en que los proponentes entregan los documentos sin tener en cuenta el ANS pactado con las aseguradoras y especificado en los pliegos. (se gestiona con comunicación con los contratistas para reiterar los plazos)

Se presentan quejas de contratistas a lo que no se les emiten pólizas por estar en reestructuración o por falta de cupos. (se gestiona con información de la necesidad de que gestionen sus cupos, implica también manejo de señales en la contratación)

Procedimiento para definir las garantías y seguros



Análisis de Riesgos de los procesos de contratación



4. Información del Programa



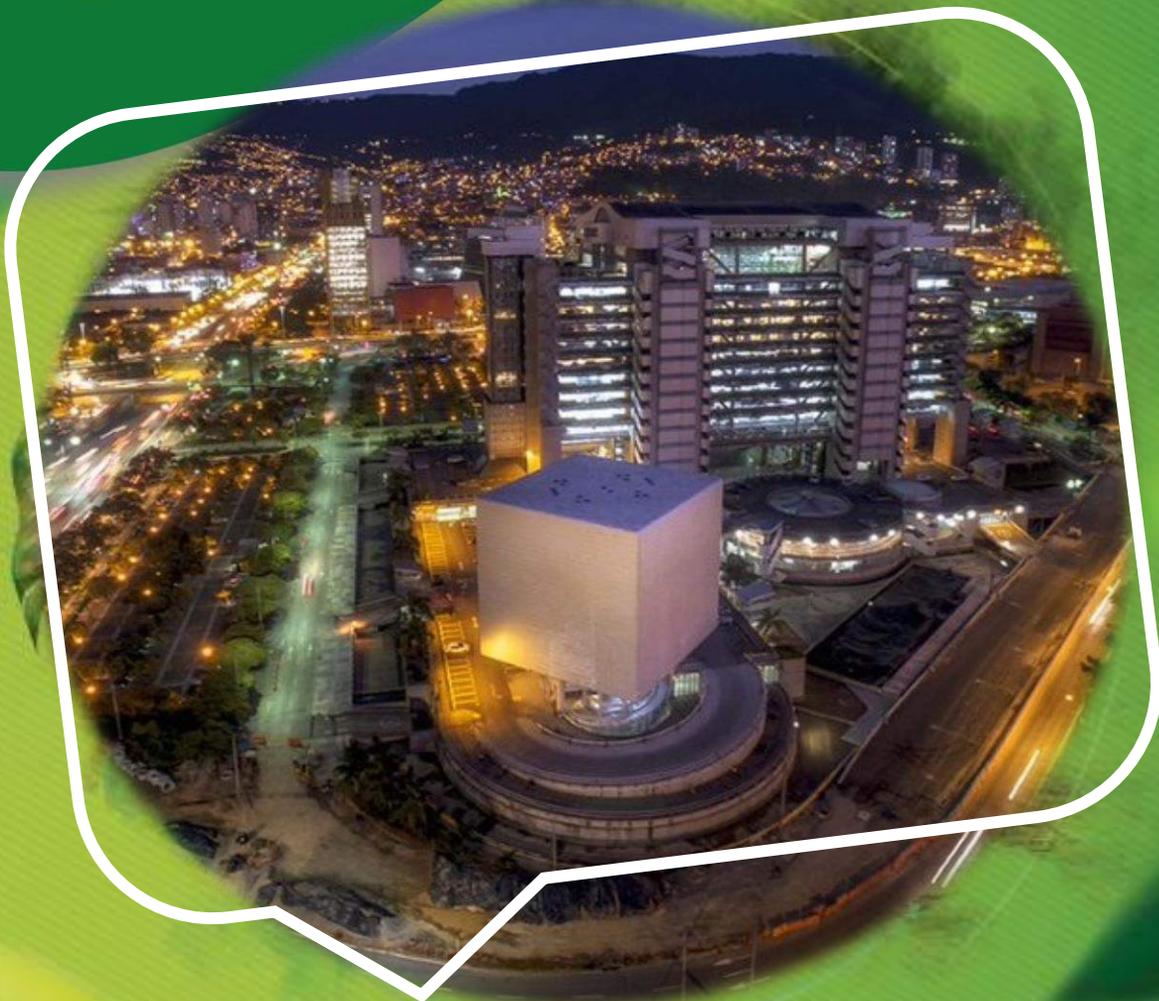
Producción noviembre 2020-octubre 2021

	Sura	Mapfre	AXA Colpatria	Confianza
Primas emitidas Millones de pesos	3.453	773	1.534	603
Documentos emitidos	5.469	745	757	772

Durante la vigencia 2020-2021 no se tienen siniestros incurridos.

Hay una reclamación en curso de MS Construcciones con un valor reservado de 1.717.000.000 de la vigencia 2018-2019.

3



¡Gracias!